

～志太2市商工会議所・商工会広域連携相談所事業～

(主催：藤枝商工会議所・焼津商工会議所・岡部町商工会・大井川商工会)

● 志太経営塾 第二弾 ●

お客様が心の底からYESになる 成約率98%の秘訣

商品やサービスも違えばお客様が購入を即決できない理由も様々です。一瞬ひるみそうな「NO」に対してどのように対応したら良いのか？ お客様をワクワクさせながら「YES」を引き出すにはどうしたら良いのか？ 陽転思考で有名な和田裕美氏を講師に招き、ノウハウだけでなく「売れる人」と「売れない人」の違いなど事例を交え、成約に結び付ける為の営業の極意が学べる講座です。



《講師プロフィール》

和田 裕美氏 (和田裕美事務所株式会社 代表取締役)
作家・営業コンサルタント 京都生まれ

外資系教育会社でのフルコミッション営業時代、プレゼンしたお客様の98%から契約をもらうという「ファン作り」営業スタイルを構築し、オリジナルの営業手法によって日本でトップ、世界142か国中2位の成績を収めた女性営業のカリスマにして先駆者。

短期間に昇進を重ね、女性初、最年少で2万人に1人しかたどりつけないと言われる支社長となる。

その後、企画室長、マーケティング部長、最後には最年少の営業部長となり、全国20支店、100名を統括する立場となる。

当該企業の日本撤退に伴い独立。執筆活動の他、営業・コミュニケーション・モチベーションアップのための講演、セミナーを国内外で展開している。雑誌、テレビ、ラジオなどでのメディア紹介多数。女性ビジネス本の先駆けとなり、多くの人の啓発活動を中心に活躍中。

日時 平成27年 **10月6日 火**
15:00～16:30

場所 **藤枝市立駅南図書館集会室 (BiVi 藤枝3階)**
藤枝市前島1丁目7-10 電話：054-636-4800

定員 **50名** (先着順・定員になり次第締め切ります)

受講料 **1名 5,000円** (新刊書籍代含む)

※非会員事業所は1名10,000円



「お客様が心の底からYESになる成約率98%の秘訣」受講申込書

FAX: 054-643-2000

受講者名	住所			
	業種			
	Eメール			
事業所名	電話		FAX	
加入商工会等	※加入している会に○を付けて下さい。 藤枝・焼津・岡部町・大井川			

【お問合せ先】 藤枝商工会議所 経営支援課 電話：054-641-2000

※ご記入頂いた情報は、各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

※受講料は参加決定通知送付時にご請求させていただきます。